VISIT FOR YOU

UN RELAIS AU PLUS PRÈS DE VOS BESOINS OPÉRATIONNELS

vous rapproche de vos marchés et partenaires internationaux

Marie FONTBOSTIER

Fondatrice

- Expatriation
- Marketing international
- Conseil en création d’entreprise
- Audit financier
- Banque

UNE DOUBLE AMBITION

N°1

Faciliter localement l'export pour les entreprises françaises

N°2

Faciliter l'expatriation des conjoints suiveurs

LE CONSTAT

SEULEMENT

30%

des entreprises primo-exportatrices exportent encore au bout de 2ans

1. Manque de suivi
   Absence de proximité
2. Perte de la dynamique de départ

   Innovation insuffisante
3. Trop peu de contrôle et de sécurisation

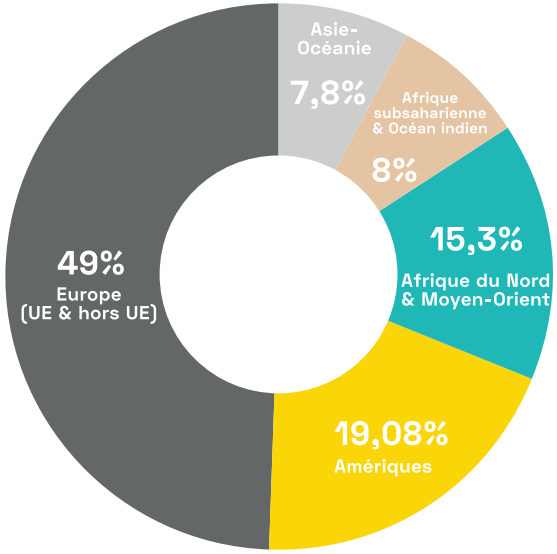
L'OPPORTUNITÉ

Les conjoints-suiveurs expatriés sont de véritables experts, disponibles, après avoir mis leur carrière entre parenthèses

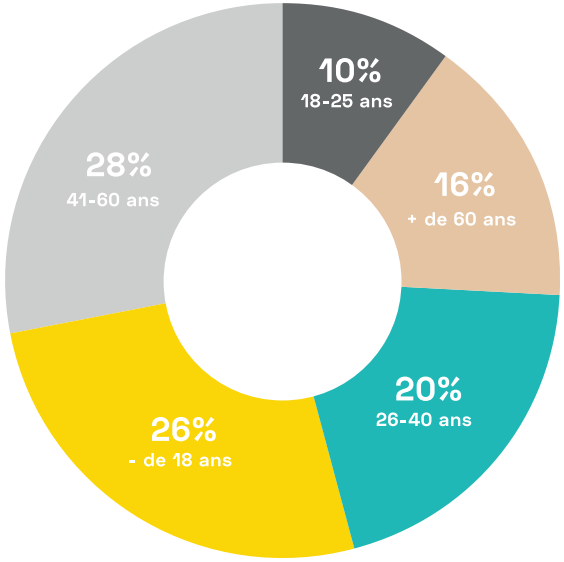
L'OPPORTUNITÉ

- Bac+5 (École de commerce, ingénieur, journalistes, juristes…)
- 15 ans d'expérience professionnelle en France et à l'étranger
- Polyglotte
- Multiculturel
- Bon réseau relationnel
- Connecté

RÉPARTITION DE LA COMMUNAUTÉ FRANÇAISE À L'ÉCHELLE RÉGIONALE EN 2021



RÉPARTITION DE L'ÂGE DES FRANÇAIS ÉTABLIS À L'ÉTRANGER AU 1ER JANVIER 2022



LES EXPATRIÉS DE VISIT FOR YOU

sont nos experts des derniers kilomètres, les yeux et les oreilles de nos clients

Double culture • Qualification • Expérience professionnelle

Maîtrise des codes du pays • Multilingues

VISIT FOR YOU

UN RELAIS AU PLUS PRÈS DE VOS BESOINS OPÉRATIONNELS

APPUI LOCAL À L'INTERNATIONAL DES ENTREPRISES

MISSIONS OPÉRATIONNELLES ET PONCTUELLES

VOS PARTENAIRES

UNE PRÉSENCE TERRAIN AVEC VOS PARTENAIRES ÉCONOMIQUES À L'INTERNATIONAL

VISIT FOR YOU

UN RELAIS AU PLUS PRÈS DE VOS BESOINS OPÉRATIONNELS

UNE APPROCHE NOVATRICE

DE NOMBREUX BÉNÉFICES

- Gain de temps et réduction des frais de déplacement
- Maîtrise des risques
- Réduction de l'empreinte carbone
- Acuité, agilité et réactivité

OBJECTIF N°1

CONSOLIDER LES RELATIONS AVEC LES PARTENAIRES À L'INTERNATIONAL

Nos missions

VISITES

- Fournisseur
- Client
- Distributeur
- Franchisé
- Salarié
- Importateur
- Agent
- Salon

PLUS-VALUE

- Sécurisation des délais de paiement
- Sécurisation des délais de livraison
- Evaluation de la satisfaction
- Redynamisation de la relation
- Veille sectorielle

OBJECTIF N°2

ACTUALISER ET CONFORTER LA CONNAISSANCE DE VOS MARCHÉS

Nos missions

COLLECTE D'INFORMATIONS

- Échantillons
- Photos
- Vidéos
- Documentation
- Appel d'offre
- Benchmark
- Données chiffrées
- Sourcing achat
- Comptage véhicules ou piétons
- Test de résistance de matériaux
- Test produits ou prototypes
- Prélèvements eau, sol

PLUS-VALUE

- Mise à jour de fichier concurrents
- Mise à jour de fichier CRM
- Identification de cibles
- Pré-étude de marché
- Pré-étude d'implantation

valider une idée

CONFIRMATION ou PIVOT

Lever un doute

CONFIRMATION ou DÉMENTI

- Respect de la Charte Franchiseur
- Point d'avancement
- Bonne affectation des moyens alloués
- Conditions de travail
- Respect des accords contractuels
- Client mystère
- Conditions de stockage

OBJECTIF N°3

SÉCURISER L'ORGANISATION MATÉRIELLE

Nos missions

SUPPORT LOCAL

- Recherche d'un entrepôt
- Supervision du transfert d'un stock
- Accueil expatrié (y compris interculturalité)
- Réception de matériel pour un salon
- Organisation de ventes éphémères
- Recherche d'Ambassadeurs pour une marque

PLUS-VALUE

- Support logistique
- Appui pour des tests de marché

NOS ZONES D'INTERVENTION PRIVILÉGIÉES

AMÉRIQUE DU NORD

AFRIQUE

EUROPE

PROCESS COLLABORATIF

Nous intervenons en 4 phases

PHASE 1

EN FRANCE

Analyse et qualification des besoins

Cartographie des 10 risques majeurs

PHASE 2

EN FRANCE

Devis et cahier des charges

Lettre de mission ou carnet de 5 ou 10 visites

PHASE 3

À L'ÉTRANGER

Mission terrain opérée par un des expatriés de notre réseau dans le ou les pays cibles

PHASE 4

À L'ÉTRANGER & EN FRANCE

Compte rendu consolidé, détaillé et argumenté

VOS PROBLÉMATIQUES

- Manque de temps pour se déplacer à l'international
- Besoin de remettre de l'humain dans vos relations avec vos partenaires à l'international
- Besoin d'un interlocuteur en France et d'avoir la main sur le choix de vos relais à l'étranger
- Besoin de confirmer sur la durée votre approche d'un marché étranger

NOTRE VALEUR AJOUTÉE

- SIMPLICITÉ
- PLUSIEURS PAYS CIBLES
- RÉACTIVITÉ
- INTERVENANTS LOCAUX CHOISIS AUX PROFILS VARIÉS
- 1 SEUL INTERLOCUTEUR
- COMPLÉMENTARITÉ TERRAIN & LOCALE AVEC LES ORGANISMES DE CONSEIL PUBLICS OU PRIVÉS

NOS PARTENAIRES

LES CONSEILLERS DU COMMERCE EXTÉRIEUR DE LA FRANCE
OCCITANIE

IMT Mines Albi-Carmaux
École Mines-Télécom

vetted

CHAMBRE FRANÇAISE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE DU MAROC

TAKE OFF

EXPANSiO
Financement à l'International

Mouvement IMPACT FRANCE

CLUB DES AMBASSADEURS DE TOULOUSE

Blanchier Consulting
Prenez une longueur d'avance

skema ALUMNI

RACINES SUD

VISIT FOR YOU

UN RELAIS AU PLUS PRÈS DE VOS BESOINS OPÉRATIONNELS

AVANÇONS ENSEMBLE

Marie FONTBOSTIER

06 43 23 24 24

marie.fontbostier@visitforyou.fr

18 place Roguet, 31300 Toulouse

05 36 09 51 91

visitforyou.fr